

改正電帳法 対応

インボイス制度 対応



奉行クラウド 販売管理DXSuite[®]

ベストプラクティスによる販売管理業務のDX化で
受注から販売・仕入分析までデータを活用した
無駄のない販売管理 DX Suiteを実現

今、企業に求められる 販売管理業務のDX

電子帳簿保存法の改正により、紙の帳簿や書類のデジタル化の動きが加速しています。
また、インボイス制度の導入をきっかけに、請求書は電子発行が主流に変わってきました。今後、Peppol等の普及により、さらにデジタル化の流れは加速していくことが予想されます。

これからさらに取引がデジタル化されると、
企業業務においても取引を起点に伝票入力から書類の電子化まで
一気通貫で行える販売管理業務全体のDX化が重要です。

奉行クラウド 販売管理 DX Suiteは、
受注から在庫までの取引データを一元管理し、
書類の電子化を実現することで、
販売管理業務全体のDX化を実現できます。
また、データの一元管理により、集計分析を通じて、
企業の販売戦略を支援します。

ベストプラクティスによる販売管理業務のDXで、
受注から販売・仕入分析まで
データを活用した
無駄のない販売管理を実現

奉行クラウド 販売管理DXSuite[®] で実現できること

① 販売管理の13業務をすべてDX化

受注から販売・仕入分析までの13業務のDX化により、伝票入力や集計にかかる業務負担を削減します。

② 請求書・納品書・注文書などの証憑発行の ペーパーレス化を実現

請求書をはじめとしたさまざまな証憑を電子化し、自動送付することで業務時間やコストを大幅に削減できます。

③ 販売仕入情報を可視化し、すぐに販売戦略に活用

商品別や取引先別・部門担当者別など、多彩な視点で分析できる取引実績集計を標準化。
業績把握や販売予測など、企業の販売戦略に役立つデータ活用がすぐにできます。

販売管理の13 業務を

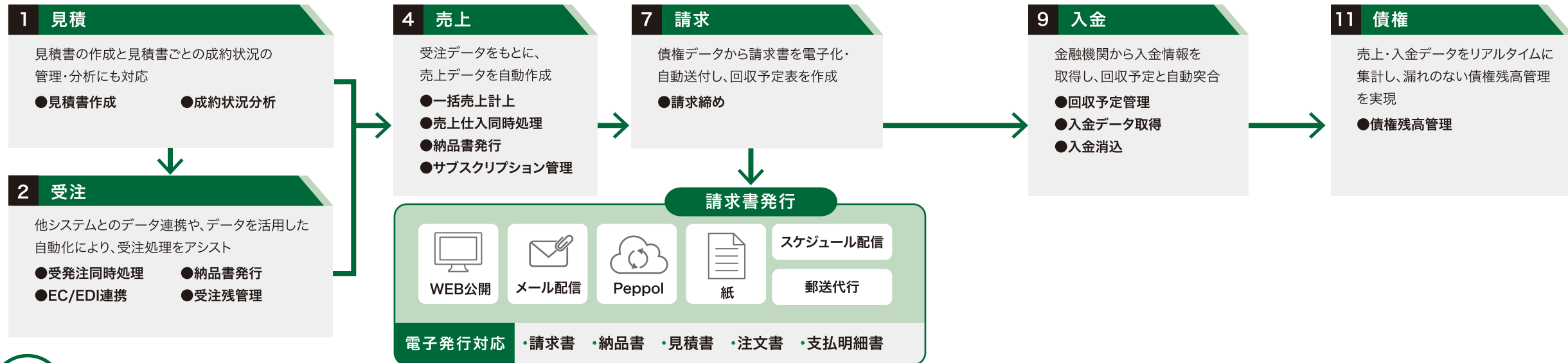
受注から販売・仕入分析までの13業務のDX化により、伝票入力や

すべてDX化しデータがつながる

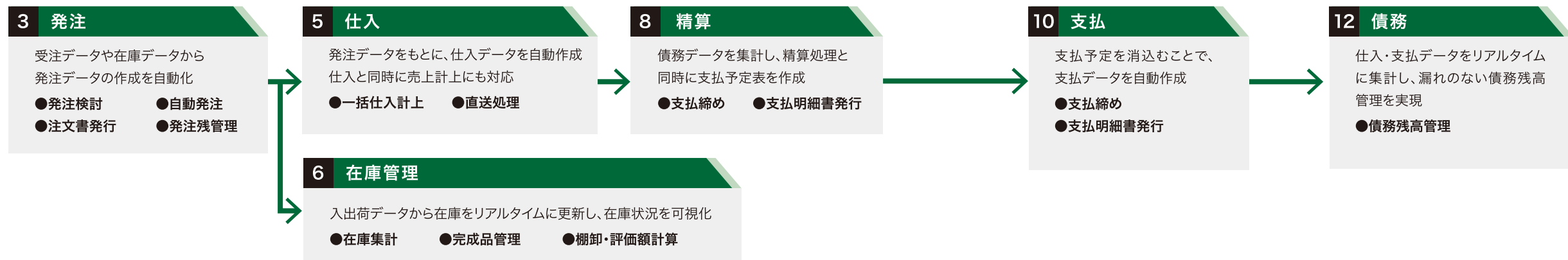
集計にかかる業務負担を削減します。



売上管理



仕入管理

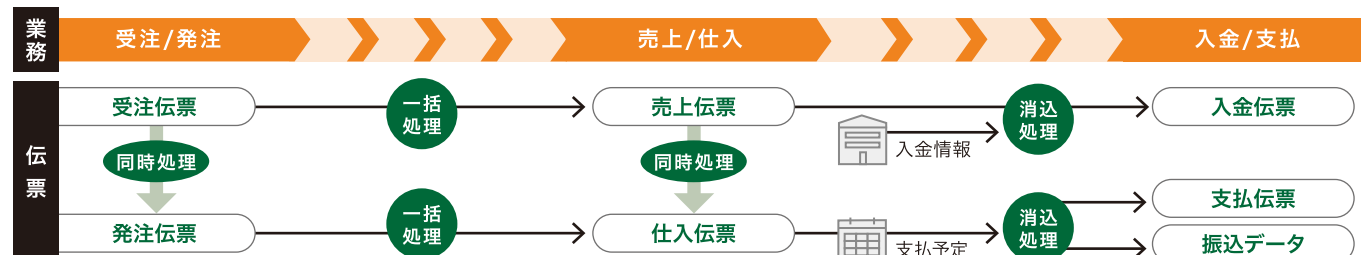


管理・分析



伝票登録が自動化され入力作業がなくなる

受注・発注伝票で作成されたデータを起点に、データがつながり伝票登録を自動化します。



データが自動更新され、常に最新のデータを確認できる

登録された伝票をもとに、情報が自動更新されるため、常に最新のデータを確認できます。

受注残明細表	発注明細表	前受金残高一覧表	支払一覧表	在庫一覧表
受注明細表	仕入明細表	消費税集計表	前払金残高一覧表	棚卸表
売上明細表	回収予定表	債権残高一覧表	銀行振込一覧表	商品受払帳
発注残明細表	入金一覧表	支払予定表	債務残高一覧表	預り品集計表

請求書・納品書・注文書な

請求書をはじめとしたさまざまな証憑を電子化し、自動送付

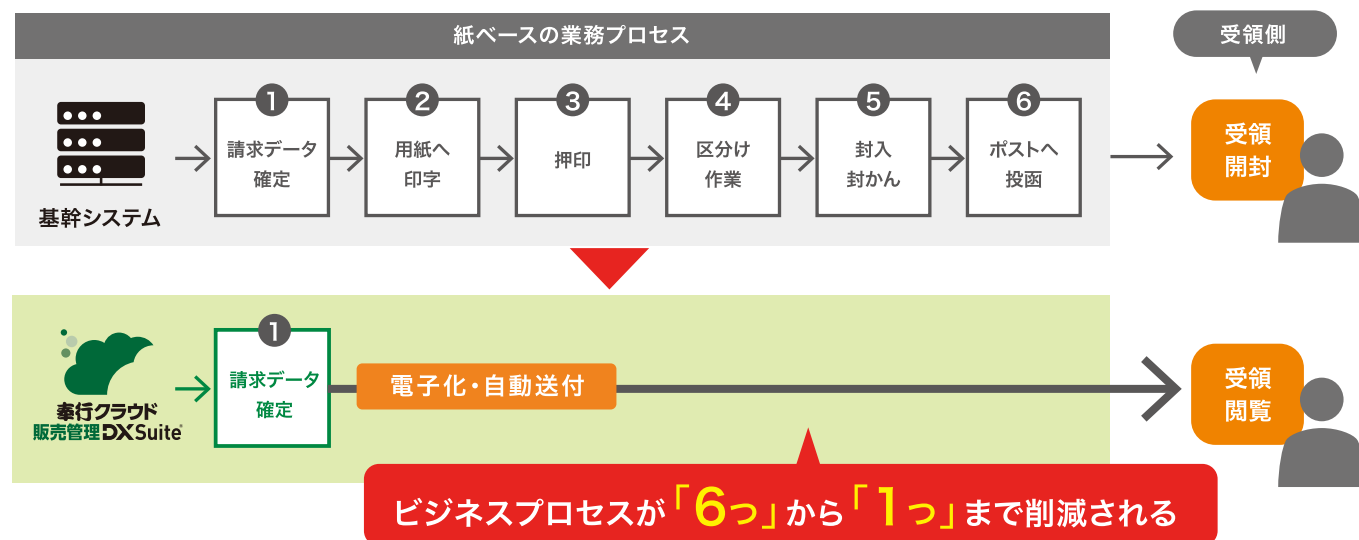
どの証憑発行のペーパーレス化を実現

することで業務時間やコストを大幅に削減できます。

請求業務から印刷・封入封かん・投函作業がなくなる

請求業務のビジネスプロセスが削減できる

請求書を電子化・自動送付することで、紙の請求書では必要だった印刷・押印・区分け、封入・封かん・投函の作業がなくなり、毎月の請求業務の生産性が格段に向上します。



3つの配信方法に対応

取引先に合った方法で、請求書を電子で送付できます。

WEB配信

作成される取引先のマイページに、請求書を配信できます。マイページ上で、夏季休業や冬季休業などのお知らせをあげることもできます。

メール

取引先ごとにメールテンプレートが設定でき、メールにPDFを添付して送信します。

デジタルインボイス

Peppol受信
デジタルインボイス (Peppol) にも標準対応。国際標準規格に準拠した電子データで請求書の送信ができるため、国内外問わず取引の電子化にも対応します。

郵送代行オプション

電子化に対応できない取引先に、請求書の発行・送付業務を代行します。電子での配信と併用し、ペーパーレス化を実現できます。

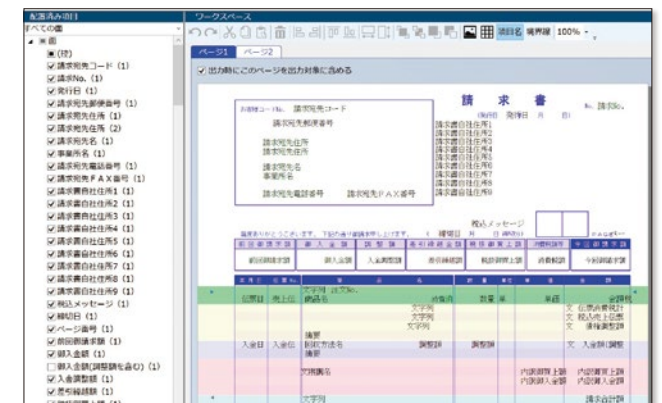
得意先指定の請求書も電子化できる

請求書に記載する項目の追加や位置の変更、画像データの挿入など、レイアウトを自由に調整できます。

これまでと同じ請求書フォームで送付できるため、取引先の負担も少なく、スムーズに電子化に移行することができます。

レイアウトを自由に作成できる帳票

- ・見積書
- ・宛名ラベル
- ・納品書
- ・注文書
- ・請求書
- ・支払明細書
- ・送り状
- ・元帳



納品書などの電子化にも対応

電子化できる帳票

- ・請求書
- ・納品書
- ・見積書
- ・注文書
- ・支払明細書



スケジュールに沿って自動配信ができる

指定日時に請求書PDFをWEBやメールで自動配信できるため、請求書や封入・封函にかかる手間やミスがなくなります。

請求書	
【帳票配信】	
スケジュール配信	1 する
配信日時	発行日 1日後 の 10 時に配信する

電子帳簿保存法に標準対応

発行した請求書には、タイムスタンプが付与され自動保管されるので、請求書原本控えの電子帳簿保存法対応ができます。また受取側の取引先も、タイムスタンプが付与された請求書を受領できるので、手間なく電帳法に対応ができます。

奉行クラウド 販売管理DXSuite

タイムスタンプが自動付与

The screenshot shows a digital invoice generated by the DXSuite software. It includes a 'タイムスタンプ' (Timestamp) section, indicating that the invoice is automatically timestamped for digital storage. The invoice details include customer information, item descriptions, and payment terms, all presented in a clear, digital format.

3 販売仕入情報を可視化し、すぐに販売戦略に活用

商品別や取引先別・部門担当者別など、多彩な視点で分析できる
業績把握や販売予測など、企業の販売戦略に役立つデータ活用が

取引実績集計を標準化。
すぐにできます。

多彩な視点で分析ができ次にとるべき販売戦略がわかる

様々な集計軸で欲しいデータが取り出せる

受注・発注・売上・仕入・入荷・出荷の実績データを様々な角度で集計し出力することができます。
集計軸や集計期間を選択するだけで、様々な角度で販売管理のデータを分析することができます。

集計期間	2024年 4月 1日 ~ 2024年 4月30日
集計項目	集計項目
地区区分 (得意先区分 1)・商品種別・商品	販売純売上高
地区区分 (得意先区分 1)	5,149,190
0001 北海道・東北地区	11,099,505
0002 関東地区	2,096,000
0003 中部地区	840,000
0004 関西地区	5,199,100
0005 中国地区	2,989,405
0006 四国地区	4,500
0007 その他	31,500
0008 関東地区	24,919,295
0009 中部地区	3,935,000
0010 関西地区	10,955,600
0011 中国地区	1,750,000
0012 四国地区	455,000
0013 その他	7,000
0014 関東地区	4,749,300
0015 中部地区	4,011,750
0016 関西地区	5,000
0017 その他	947,355
0018 関東地区	7,288,740
0019 中部地区	4,750,000
0020 関西地区	1,340,000
0021 中国地区	1,220,490
0022 四国地区	4,500
0023 その他	96,750
0024 関東地区	10,000
0025 中部地区	115,000
0026 関西地区	2,612,250
0027 中国地区	1,271,600
0028 四国地区	438,000
0029 その他	43,800

集計期間

2021年 4月 1日 ~ 2021年 6月30日

集計軸項目

第1項目 地区区分 (得意先区分 1)

第2項目 商品種別

第3項目 商品

第4項目 指定なし

第5項目 指定なし

集計軸は
最大5つまで
指定でき多角的に
分析が可能

選択可能な 集計軸	得意先 商品 部門 プロジェクト	請求先 商品区分 担当者 プロジェクト区分	直送先 倉庫 役職	得意先区分 倉庫区分 担当者区分
--------------	---------------------------	--------------------------------	-----------------	------------------------

すぐに活用できる多彩な帳票を標準提供

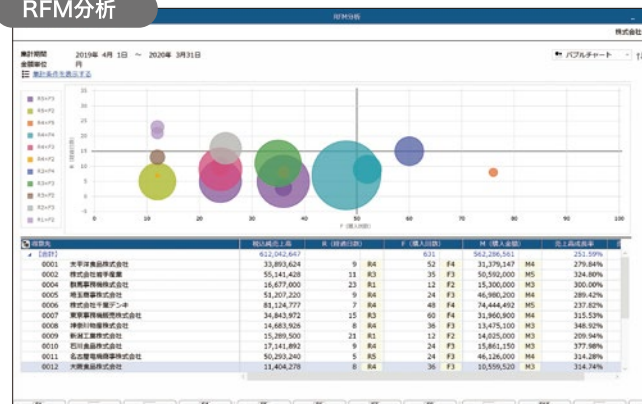
・得意先別集計表	・商品別集計表	・担当者別集計表	・在庫集計表
・得意先別順位表	・商品別推移表	・担当者別対比表	・仕入先別集計表
・入荷集計表	・債権残高集計表	・仕入先別推移表	・仕入先別対比表
・滞留在庫集計表	・出荷集計表	・債務残高集計表	・売上予算実績対比表
・売上商品別ABC分析	・取引実績一覧表	・売上行列表 など	

上記のほか多数の帳票をご用意しております。詳しくはこちらからご確認ください。



分析帳票の活用で、様々な角度から分析できる

RFM分析



商品の在庫管理や販売活動の 改善をサポートする分析ができる

現状の売上データから、売上に貢献している商品やサービス、顧客の情報を可視化できます。

活用Case

売れ筋の商品の販売に力を入れていくため、
在庫切れを起こさないように管理が必要だ。
売れていない商品の今後の販売をについて、
検討しよう。



バブルチャートにより、 取引情報を視覚的に把握できる

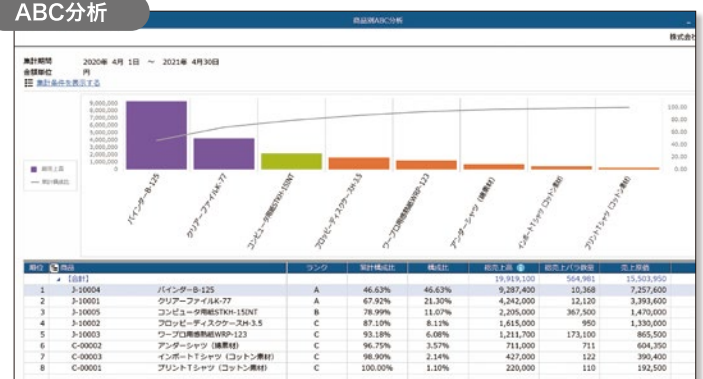
経過日数、購入回数、購入金額によっての顧客の傾向を分析でき、
それぞれのターゲットに合ったアプローチを行うことができます。

活用Case

購入回数が多いが、購入金額が低い顧客には、
継続購入をしてもらう仕組みを作ろう。
経過日数、購入回数、購入金額がすべて高い顧客には、
顧客単価UPの仕組みを作ろう。



ABC分析



登録した予算・実績の対比や、 達成率をすぐに出力できる

得意先や、担当者ごとに売上予算と粗利益予算の登録ができます。
予算と実績対比を一覧化し、予算進捗を可視化できます。

活用Case

各拠点ごと、担当者ごとの予算額を確認し、
予算に対する実績をグラフで可視化しよう。



導入効果

DXによるビジネスプロセスの削減で
時間とコストを大幅に削減

DXによって販売管理業務のビジネスプロセスを削減することで、大幅に時間とコストを削減できます。
それぞれの業務によって得られる結果は変わらないため、どんな企業でも導入効果が出ます。



※OBC調べ 販売管理担当者1名の場合
※人件費：時給1800円で算出

各業務の月間コスト削減効果

※業務抜粋

発注業務

処理件数	30件/日
稼働日数	20日/月
所要時間	90時間/月
DX後の所要時間	40時間/月
人件費	1,800円
(90時間－40時間)×1800円×12回	

→ 年間108万円 削減

売上業務

処理件数	30件/日
稼働日数	20日/月
所要時間	35時間/月
DX後の所要時間	10時間/月
人件費	1,800円
(35時間－10時間)×1800円×12回	

→ 年間54万円 削減

請求業務

請求書発行件数	300件/月
請求書締め回数	2回/月
所要時間	15.1時間/月
DX後の所要時間	0.1時間/月
人件費	1,800円
(15.1時間－0.1時間)×1800円×12回	

→ 年間32万6,880円 削減

入金業務

得意先件数	200件
所要時間	20時間/月
DX後の所要時間	3.3時間/月
人件費	1,800円
(20時間－3.3時間)×1800円×12回	

→ 年間36万720円 削減

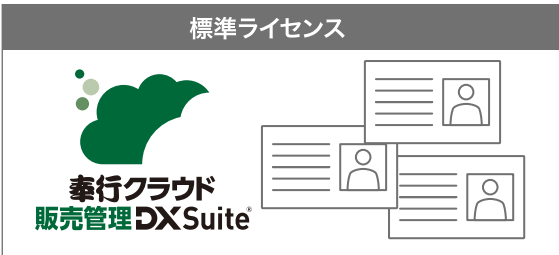
あなたの会社の業務削減効果を、
全8種類の業務でシミュレーションできます！

削減効果を確認できるExcelファイル
無料ダウンロード提供中！



ライセンス

奉行クラウド 販売管理 DX Suiteは標準で1名が利用できるライセンスが含まれています。導入後、企業の変化や成長に合わせてライセンス追加が可能です。



1ライセンス
から追加可能



システム構成

	データ容量	システム構成
	伝票明細件数 80万 明細まで※	■見積・案件管理 ■受注業務 - 他システム連携による伝票自動作成 ■売上業務 - 他システム連携による伝票自動作成 - 一括処理による伝票自動作成 - 電子納品書発行 ■請求業務 - 電子請求書発行 - デジタルインボイス対応 - 電帳法対応(タイムスタンプ付与) - 回収予定表の自動作成 ■入金管理 - 入金情報の自動取得 - 消込による伝票の自動作成 - 前受金管理 ■債権残高管理 - 債権残高の自動更新 ■発注業務 - 受発注同時処理による伝票自動作成 - 自動発注処理による伝票自動作成 ■仕入業務 - 他システム連携による伝票自動作成 - 売上仕入同時処理による伝票自動作成 ■精算業務 - 支払予定表の自動作成 ■支払管理 - 消込による伝票の自動作成 - 前払金管理 ■債務残高管理 - 債務残高の自動更新 ■在庫管理 - 在庫数量の自動更新 - 在庫金額の自動計算 - 仮出荷/仮入荷管理 - 預り品管理 - 棚卸処理 ■経営分析 - 多次元集計 - 推移表集計 - 対比表集計
	マスタ関連	■商品 - 荷姿管理 - パリエーション管理 - 構成品・セット品管理 ■単価管理 - 得意先/仕入先別 - 数量別 - 期間単価 他 ■得意先 ■直送先 ■仕入先 ■部門 ■担当者 ■プロジェクト

※電子請求書の年間発行数は2,400件までとなり、追加もできます。
※伝票明細件数が不足した場合は、100,000明細単位で拡張頂けます。

主なスペック

商品	商品コード	英数カナ 1~40桁	得意先	得意先コード	英数カナ 1~20桁	仕入先	仕入先コード	英数カナ 1~20桁	部門	部門コード	英数カナ 1~15桁	プロジェクト	プロジェクトコード	英数カナ 4~20桁
	商品コード2~3	英数カナ 1~40桁		得意先名	60文字		仕入先名	60文字		部門名	40文字		プロジェクト名	100文字
	商品名	60文字		最大登録件数	29,999件※		最大登録件数	29,999件※		最大登録件数	999件		最大登録件数	29,999件※
	商品名2~3	40文字		伝票	入力金額桁数		倉庫コード	4~10桁		担当者コード	英数カナ 4~10桁		直送先コード	英数カナ 4~10桁
	最大登録件数	99,999件※			13桁		倉庫名	40文字		担当者名	30文字		直送先名	60文字
							最大登録数	999件		最大登録件数	999件		最大登録件数	9,999件

※商奉行クラウドはプロジェクト、得意先、商品の登録可能件数の配分を設定し、29,999件まで拡張できます。
※蔵奉行クラウドはプロジェクト、仕入先、商品の登録可能件数の配分を設定し、29,999件まで拡張できます。

奉行は
ココが違う!!

お客様に安心してご検討を進めていただくために
OBCは“お客様に合ったさまざまな進め方”をご用意しています



運用方法を相談をしたい



導入を進めたい



オンライン相談デモサービス

Face to Faceで会話でき、デモンストレーションで
具体的な運用方法を知ることができます。

システムコンサルタントが
お客様に合った運用方法をご提案!

QRコードを読み取り、
お申し込みください



お客様無料相談窓口

お電話でサービスの導入に必要な段取りをご案内。
見積のご依頼も承ります。

お客様の要望に合わせ
最適なシステム構成をご案内!



お客様無料ご相談窓口

 **0120-121-250**

10:00～12:00 / 13:00～17:00
(土曜・日曜・祝日・当社休業日を除く)

お客様無料
ご相談窓口



0120-121-250

10:00～12:00 / 13:00～17:00 (土曜・日曜・祝日・当社休業日を除く)



株式会社

オービックビジネスコンサルタント®

URL <https://www.obc.co.jp>

〈首都圏〉〒163-6030 東京都新宿区西新宿6-8-1 住友不動産新宿オークタワー30F
〈札幌〉〒060-0003 札幌市中央区北三条西4-1-1 日本生命札幌ビル10F
〈仙台〉〒980-0811 仙台市青葉区一番町1-9-1 仙台トラストタワー20F
〈関東〉〒330-0854 さいたま市大宮区桜木町1-11-20 大宮JPビルディング12F
〈横浜〉〒220-0011 横浜西区高島1-1-2 横浜三井ビルディング15F
〈静岡〉〒420-0857 静岡市葵区御幸町11-30 エクセルワード静岡ビル5F
〈金沢〉〒920-0853 金沢市本町1-5-2 リファール5F
〈名古屋〉〒450-6325 名古屋市中村区名駅1-1-1 JPTタワー名古屋25F
〈大阪〉〒530-0018 大阪市北区小松原町2-4 大阪富国生命ビル23F
〈広島〉〒730-0031 広島市中区紙屋町1-2-22 広島ランヴェールビルディング4F
〈福岡〉〒812-0039 福岡市博多区冷泉町2-1 博多祇園M-SQUARE 9F

TEL.03(3342)1870(代) FAX.03(3342)1874
TEL.011(221)8850(代) FAX.011(221)7310
TEL.022(215)7550(代) FAX.022(215)7558
TEL.048(657)3426(代) FAX.048(645)2424
TEL.045(227)6470(代) FAX.045(227)6440
TEL.054(254)5966(代) FAX.054(254)5933
TEL.076(265)5411(代) FAX.076(265)7068
TEL.052(589)8930(代) FAX.052(589)8939
TEL.06(6367)1101(代) FAX.06(6367)1102
TEL.082(544)2430(代) FAX.082(541)2431
TEL.092(263)6091(代) FAX.092(263)6099

販売代理店

※奉行クラウド 販売管理 DX Suite、奉行、奉行シリーズ、奉行クラウドは株式会社オービックビジネスコンサルタントの
商標または登録商標です。
※記載された内容及び製品の仕様は、改良のために予告なく変更される場合があります。